

EEN COLPORTEUR AAN DE DEUR?

DE DEURWIJZER VOORKOMT GEZEUR!

- Is het duidelijk welk product of welke dienst de verkoper verkoopt? En wat het kost?
- Vraag om het legitimatiebewijs van de verkoper. Zo weet u wie hij is en van welk bedrijf.
- Wilt u het product of de dienst wel?
- Laat u niet overdonderen en denk rustig over het aanbod na. U kunt het aanbod bijvoorbeeld eerst met iemand anders bespreken.
- Zet nooit uw handtekening als u twijfelt. Uw handtekening is bijvoorbeeld niet nodig wanneer u alleen maar schriftelijke informatie wilt.
- Wilt u het product of de dienst niet kopen? Zeg gerust dat u niet geïnteresseerd bent. Het is uw deur, uw geld en dus uw beslissing! Laat u niet onder druk zetten om 'Ja' te zeggen.



IETS KOPEN VAN EEN COLPORTEUR?

NEEM DE TIJD EN VOORKOM SPIJT!

- Koopt u iets boven de 50 euro? Dan hebt u veertien dagen bedenktijd.
- Hebt u spijt? Dan kunt u de overeenkomst binnen de bedenktijd ongedaan maken.
- De bedenktijd begint te lopen op het moment dat u de overeenkomst sluit. Koopt u een product? Dan begint de bedenktijd te lopen op het moment dat u het product ontvangt.
- Laat u niet overdonderen en denk rustig over het aanbod na. U kunt het aanbod bijvoorbeeld eerst met iemand anders bespreken.
- De verkoper moet u duidelijke informatie geven over de bedenktijd. Hij moet u ook een formulier geven waarmee u de overeenkomst ongedaan kunt maken. Krijgt u deze informatie of dit formulier niet? Dan wordt uw bedenktijd verlengd tot maximaal twaalf maanden.

T 088-0707070

op werkdagen tussen 8.30-17.30

www.consuwijzer.nl



CONSUWIJZER DEURWIJZER

Wilt u voorkomen dat u op een aanbod ingaat waar u later spijt van krijgt? Stel dan zelf vragen aan de verkoper en probeer het aanbod helder te krijgen. Bepaal zelf of u op het aanbod wilt ingaan. Laat u niet onder druk zetten door de verkoper! Om u hierbij te helpen heeft ConsuWijzer de DeurWijzer gemaakt.